

DUPLIKATION - DIE BIOS LIFE FRANCHISE SYSTEMATIK

Antrag ausfüllen und Erstbestellung machen / Sinn der Flaschen erklären und je 1 kleine und 1 grosse Flasche mitgeben / Sofort Produkte zum „Rücktauschen“ mitgeben / unbedingt sofort einen Nachtermin abmachen zum Starten und Planen...!

(Dieser Planungs-Termin gilt für Leute die wirklich und ernsthaft ein Zweiteinkommen aufbauen wollen / Zeitaufwand 2-3 Stunden beim Partner zu Hause am PC und am besten zusammen mit der/dem Lebenspartner/in).

1. PERSÖNLICHES OFFICE ERÖFFNEN UND ERKLÄREN / Paket 1 oder 2 ?

2. Vergütungskonto einrichten und Quittungsblock ausdrucken oder kaufen
3. Easyship online oder per Fax einrichten für die Minimum-Monatsbestellung

4. Folgende Webseiten zeigen und rasch erklären:

-www.unicity.net/unitedstates - Webseite Firma weltweit

-www.unicity.net - Webseite Europa als Link für neue Interessenten nach Land

-www.smile-team.ch - Teampage Schweiz / Visitenkarten / Flaschen / GPS / usw.

-www.unicity-live.com - Tägliche Webinar's erklären für Schulungen + Interessenten

-www.unicityvideo.com - für 10 Euro pro Monat oder Filme auf youtube.com zeigen

5. Namensliste machen mit Vorlagehilfe „A-Z Vornamen“ oder Berufsgruppen ab www.smile-team.ch und auch gleich 2:1 die ersten Telefonate machen und um Empfehlungen anfragen lernen ☺

6. Ab smile-team.ch Onlinepräsentation ausdrucken und Zeigemappe machen

7. GPS abgeben und erklären wie damit zu arbeiten ist / Tagesziele / Persönliche grosse Vision (10 Jahre Bios Life) aufschreiben und „Visionboard“ anfangen helfen

8. Buch- und Hörbuchtipps abgeben – EIGENE PERSÖNLICHE EMPFEHLUNGEN?

9. **Fixtermine in Agenda markieren** / Webinar's / Trainings / regelmässige Infoabende / evtl. Homeparty's und/oder Restaurantmeetings / **/ + Nächsten Grossevent** und unbedingt **Besuch im Office Rigistrasse 2 in Zug planen !**

10. Standard-Mailvorlagen und **Easyship-Vision** erklären – smile-team/unicityvideos

11. **Tasche mit Produkten, Flyern + Anträgen richten und immer dabei haben !**

12. Visitenkarten und Ettiketten bestellen im Druckshop via www.smile-team.ch

13. Vorgehen besprechen: Wöchentlich Minimum 1 Telefonat machen mit Up- und Downline um den Kontakt zu halten und freundschaftlich zu wachsen / Duplikation...

Tipp: „☺ ☺ TÄGLICH 2 MACHT DICH HAPPY UND FREI ☺ ☺“
(2 Münzen in die Hosen-/Jackentasche für 2 Kontakte pro Tag)